EFG HERMES
المجموعة المالية هيرميس

١٥ يونيو ٢٠٢٢

السادة/ إدارة الإفصاح بالبورصة المصرية

الأستاذة/ هبة الصيرفي- نائب رئيس الشركات المقيدة ومدير إدارة الإفصاح

تحية طيبة وبعد،

نتشرف بأن نرفق لسيادتكم البيان الصادر عن المجموعة المالية هيرميس القابضة اليوم.

وتفضلوا بقبول وافر التحية والتقدير،

هانزادة نسيم
رئيس علاقات المستثمرين

المجموعة المالية هيرميس ش م م- مبنى رقم ب ١٢٩، المرحلة الثالثة، القرية الذكية، الكيلو ٢٨، طريق القاهرة الإسكندرية الصحراوي ت: ٢٣٥٣٥٦٤٩٩ (٠) ٢+ ف: ٩٤٢، ٢٣٥٣٥ (٠) ٢+
Building No. B129, Phase 3, Smart Village, Km 28, Cairo Alexandria Desert Road,Egypt T +20 (0)2 3535 6499 F +20 (0)2 3535 0942
www.efg-hermes.com

شـركة «تنمية» تنجح في الاسـتحواذ على «فاتورة» منصـة تكنولوجيا الخدمات المالية سريعة النمو في مجال التجارة الإلكترونية بين الشركات

- *د.رانيا المشاط وزيرة التعاون الدولي: الصفقة تعكس نجاح استثمارات شركة مصر لريادة الأعمال والاستثمار في دعم الشركات الناشئة وتعزيز نموها بما يحفز النمو الاقتصادي ويعزز مشاركة القطاع الخاص في التنمية الاقتصادية.*
- *صفقة الاستحواذ الاستراتيجية تهدف إلى دفع عملية التحول الرقمي بشركة "تنمية"*
- *يأتي الاستحواذ في إطار استراتيجية "تنمية" الهادفة إلى طرح المزيد من المنتجات الابتكارية في سوق التمويل متناهي الصغر دائم النمو في مصر، وتدشين مرحلة توسعات جديدة للشركة*

القاهرة في ١٥ يونيو ٢٠٢٢

أعلنت اليوم شـركة «تنمية» لخدمات المشـروعات متناهية الصـغر، وهي شـركة مملوكة بالكامل للمجموعة المالية هيرميس القابضة وإحدى الشركات المصرية الرائدة في حلول التمويل متناهي الصغر، عن نجاحها في إتمام صفقة الاستحواذ على شركة فاتورة هولندا بي ڤي ("فاتورة").

جدير بالذكر أن «فاتورة» هي منصة رقمية سريعة النمو متخصصة في تنفيذ المعاملات الإلكترونية بين الشركات؛ حيث تتيح للموردين والمشترين إجراء المعاملات التجارية بينهم من خلالها، وتغطي ٢٢ محافظة في مصر. ويقوم بدعم الشركة مجموعة من أبرز المساهمين في ذلك المجال وعلى رأسهم منصة «EFG EV Fintech» التي تستثمر في الشركة منذ عام ٢٠٢٠. وتنفرد «فاتورة» بمنصـة ابتكارية موحدة تربط بين تجار التجزئة والمنتجين وتجار الجملة، والتي تتيح لمسـتخدميها باقة من أفضل الخدمات الابتكارية التي تتضمن سوق إلكتروني للمعاينة اللحظية للمنتجات والحصول على الأسعار بمنتهى الشفافية، مرورًا بدعم إجراءات المعاملات التجارية بين الشركات (B2B) وحلول الشراء الآن والدفع لاحقًا، وصولًا إلى خدمات دعم التسويق.

وتعليقًا على الصفقة قالت **الدكتورة رانيا المشاط، وزيرة التعاون الدولي**، إن استحواذ شركة "تنمية"، على شركة "فاتورة"، المدعومة من قبل شركة مصر لريادة الأعمال والاستثمار، ومسرعة الأعمال «EFG EV Fintech» التابعة لها بالشراكة مع المجموعة المالية هيرميس القابضة، يأتي متماشيًا مع الجهود التي تقوم بها الحكومة لتمكين القطاع الخاص والتخارج من بعض القطاعات في سبيل زيادة نسبة القطاع الخاص الذي يعد محركًا رئيسيًا للنمو الاقتصادي الشامل والمستدام، موضحة أن شركة مصر لريادة الأعمال والاستثمار، أول شركة رأسمال مخاطر في مصر بمساهمة حكومية، ونجحت من خلال مساهمتها في تعظيم العائد على الاستثمار في العديد من الشركات الناشئة الناجحة والرائدة في مجالاتها، ويعتبر هذا التخارج تأكيدًا على أن هذا الاستثمار أتى ثماره ومكن هذه الشركات من المضي قدمًا في تنمية حجم أعمالها بما يعود بالنفع على الاقتصاد المصري. وأوضحت وزيرة التعاون الدولي، أن شركة مصر لريادة الأعمال والاستثمار ومسرعتي الأعمال التابعتين لها استثمروا في أكثر من ١٧٥ شركة منذ عام ٢٠١٧، وأن الفترة المقبلة ستشهد المزيد من قصص النجاح في مجال دعم الشركات الناشئة والتخارجات يعزز مشاركة القطاع الخاص في التنمية الاقتصادية.

وفي هذا السياق أكد **كريم عوض الرئيس التنفيذي للمجموعة المالية هيرميس القابضة** أن عملية الاستحواذ تمثل علامة فارقة في مسـيرة شـركة «تنمية»، التي أصـبحت واحدة من أبرز اللاعبين في قطاع التمويل غير المصـرفي بالمجموعة المالية هيرميس. وأوضح عوض أن هذه الصفقة الاستراتيجية تأتي في إطار مساعي شركة «تنمية» إلى تسريع وتيرة التحوّل الرقمي بالشـركة وتعزيز تنوع باقة الخدمات والمنتجات التي تقدمها بهدف دعم قطاع التمويل متناهي الصـغر في مصـر بوجه عام. وأعرب عوض عن اعتزازه بالمساهمة الفعّالة لجميع منصات قطاع التمويل غير المصرفي بالمجموعة المالية هيرميس في دفع عجلة التحول الرقمي في مصـر، في ضـوء جهودها المتضـافرة لتحقيق التكامل بينها عن طريق الترويج المتبادل للمنتجات والخدمات المقدمة من جميع شركاتها التابعة، مما ساهم بدوره في تنويع باقة الخدمات والمنتجات وبالتالي تحقيق هدف الشركة المتمثل في دعم الشـمول المالي في مصـر. وأشـار عوض إلى أن «فاتورة» تتمتع بإمكانيات نمو واعدة، مؤكدًا ثقة المجموعة المالية هيرميس في قدرتها على تقديم حلول مبتكرة في قطاع المعاملات الرقمية بين الشـركات، وهو ما دفع منصـتنا الرائدة «EFG EV Fintech» أن تكون في طليعة المستثمرين بالشركة منذ أعوام.

ومن المقرر أن تثمر هذه الصفقة عن تعظيم الاستفادة من الأنشطة المتكاملة بين المنصتين لتقديم خدمات تنافسية وحلول ابتكارية في السوق، حيث تأتي في إطار استراتيجية «تنمية» لدفع مبادرات التحول الرقمي والمساهمة في تشجيع الشركات على تحقيق النمو عبر الاستفادة من منصة «فاتورة» في توفير حلول مالية تساهم في تغيير خارطة قطاع الخدمات المالية. وبموجب هذه الصفقة، سوف تستفيد «تنمية» من الشبكة المتنامية من التجار المتعاملين مع «فاتورة» وسد الفجوة الكبيرة في سوق التمويل الشركات. ومن ناحية أخرى، سوف تستفيد «فاتورة» من الانتشار الجغرافي لشبكة «تنمية» وقاعدة عملائها الواسعة في تطوير شبكة التجار المتعاملين معها والوصول إلى شرائح جديدة في سوق المعاملات بين الشركات، فضلًا عن مساهمة مركزها المالي القوي وتوافر فرص التمويل في تعزيز نمو «فاتورة» مستقبلاً.

من جانبه، أعرب **حسام النجار الرئيس التنفيذي لشركة «تنمية»** عن اعتزازه بهذه الصفقة مؤكدًا أن الاستحواذ على «فاتورة» يمثل إضافة هامة لمحفظة أنشطة الشركة نظرًا لقدرتها على تسريع عمليتي تطوير الشركة والتحول الرقمي. وأشار إلى أن باقة المنتجات والخدمات المتكاملة التي تقدمها الشركة يعكس التزامها بدعم الاقتصاد المصري بدايةً من الفئات الأكثر احتياجًا، حيث تدعم هذه الخدمات المشروعات متناهية الصغر في حصولها على السلع من تجار الجملة من خلال منصة رقمية فريدة من نوعها.

وأضاف النجار أن قطاع المعاملات بين الشركات يعاني من فجوة تمويلية كبيرة، مؤكدًا على أن تضافر الجهود بين الشركتين سيتيح طرح حلول التمويل الرقمي والوصول إلى مزيد من الشرائح والقطاعات الاقتصادية في السوق المصري. وشدَّد على الدور المحوري الذي يلعبه التمويل متناهي الصغر في دعم الأسر من محدودي الدخل وإتاحة الفرص أمامها لتوفير مصادر دخل أكثر استقرارًا وتعزيز قدرتها على مواجهة الضغوط التضخمية.

وبنهاية الربع الأول من عام ٢٠٢٢ ارتفع عدد عملاء «تنمية» ليصل إلى ٣٩١ ألف عميل، حيث ارتفعت محفظتها التمويلية إلى أعلى مستوى لها منذ تأسيس الشركة لتصل إلى حوالي ٣,٩ مليار جنيه.

من ناحيته، أعرب **حسام علي الرئيس التنفيذي لشركة «فاتورة»**، عن سعادته بالإنجازات العديدة التي أحرزتها «فاتورة»، مؤكدًا تطلعاته الشديدة للبناء على تلك الإنجازات لتسجيل فصل جديد من النجاحات خلال المرحلة القادمة من مسيرة الشركة. وأشار علي إلى نجاح إدارة «فاتورة» بالتعاون مع فريق العمل الذي يضم ٥٠٠ من الكوادر المؤهلة؛ في بناء شركة ناشئة قوية والتوسع بأعمالها وأنشطتها حتى أصبح مردودها الإيجابي ينعكس على قاعدة تتجاوز ٦٠ ألف تاجر تجزئة من مختلف أنحاء مصر عقب عامين فقط من انطلاق أعمالها. وأكد أن هذه الصفقة الناجحة ستضع معيارًا قياسيًا يحتذى به على مستوى الشركات الناشئة؛ لعمليات الدمج والاستحواذ المثمرة بين المنصات الرقمية الابتكارية والشركات الرائدة في السوق، وهو ما سيساهم بدوره في ظهور موجة من التجارب الناجحة المماثلة بالسوق المصري مستقبلاً. وأوضح أن المرحلة القادمة ستشهد تضافر الجهود بين «فاتورة» و«تنمية» من أجل إحداث طفرة كبيرة بسوق المعاملات التجارية بين الشركات، ستثمر عن تيسير معاملات التجارة والتمويل والدفع بشكل جذري. ولفت حسام علي إلى مساعي «فاتورة» إلى اقتناص فرص نمو أعمالها وتعظيم مردودها الإيجابي خلال الفترة القادمة، مدعومة بقاعدة العملاء المتشعبة والمركز المالي القوي الذي تحظى به شركة «تنمية».

وقد تمكنت «فاتورة» خلال مسيرتها من تنمية إجمالي قيمة البضائع (GMV) وعدد العملاء النشطين، ولا سيما بعد نجاحها في تنفيذ جولتين ناجحتين من جمع الأموال من ستة صناديق رأس مال مخاطر ومجموعة أخرى من أبرز المستثمرين. وبموجب عملية الاستحواذ، ستمتلك شركة «تنمية» ١٠٠% من أسهم شركة فاتورة هولندا بي ڤي ("فاتورة")، فيما سيواصل مؤسسو شركة «فاتورة» في إدارة الشركة باعتبارهم من أعضاء الفريق الإداري لشركة «تنمية»، كما سيصبحون من المساهمين في شركة «تنمية». وبالاضافة، سيحصل مساهمو شركة «فاتورة» على مزيج من السيولة النقدية المتاحة داخل شركة «تنمية» وكذلك أسهم الخزينة بشركة «تنمية».

—نهاية البيان—

نبذة عن شركة تنمية

شركة «تنمية» لخدمات المشروعات متناهية الصغر هي شركة رائدة في تقديم باقة من حلول التمويل متناهي الصغر في مصر. تأسست «تنمية» عام ٢٠٠٩ وحققت الشركة نموًا سريعًا منذ تأسيسها حتى أصبحت أحد الكيانات الرائدة في مجال تمويل رأس المال العامل لأصحاب المشروعات منخفضة الدخل. وتتيح برامج التمويل التي تقدمها الشركة لأصحاب المشروعات الصغيرة

الدعم اللازم لتنمية أعمالهم ومشاريعهم مما يساهم في الإرتقاء بالمجتمعات المحيطة بهم. وتستهدف الشركة تيسير الحصول على التمويل في المناطق الأكثر احتياجًا من خلال فروعها المتواجدة في العديد من المحافظات، وتسعى دائماً على توسيع شبكة فروعها جغرافياً وذلك من خلال افتتاح عدة فروع بمناطق الريف والحضر في محافظات الصعيد والدلتا. وتقدم «تنمية» برامج تمويلية مختلفة تتراوح قيمتها من ألف جنيه إلى ١٠٠ ألف جنيه، مساهمة في دفع عجلة النمو الاقتصادي بمصر وتحسين مستوى المعيشة للمواطنين. وتواصل الشركة العمل على تحقيق النمو وتعزيز الشمول المالي في مصر في ظل التحديات المحلية والعالمية.

وفي عام ٢٠١٦ استحوذت المجموعة المالية هيرميس القابضة على ٩٤% من أسهم «تنمية»، والتي قامت بتنمية حصتها إلى ١٠٠% في عام ٢٠٢١. وتتبع «تنمية» شركة المجموعة المالية فاينانس القابضة ضمن منصة التمويل غير المصرفي.

وبنهاية الربع الأول من عام ٢٠٢٢، بلغ عدد فروع «تنمية» نحو ٣٠٤ فرع منتشرة في ٢٥ محافظة، وتقدم الشركة خدماتها لحوالي ٣٩١ ألف عميل حيث بلغت محفظتها التمويلية ٣,٩ مليار جنيه.

لمزيد من المعلومات يرجى زيارة موقعنا www.tanmeyah.com

لمزيد من المعلومات يرجى الاتصال على:

قطاع العلاقات العامة بالمجموعة المالية هيرميس القابضة PublicRelations@efg-hermes.com

مي الجمال

رئيس قطاع التسويق والاتصالات بالمجموعة المالية هيرميس القابضة

melgammal@efg-hermes.com

نبذة عن شركة فاتورة

تأسست «فاتورة» خلال عام ٢٠١٩، وهي منصة ابتكارية في مجال تكنولوجيا الخدمات المالية تختص في تسهيل المعاملات التجارية بين الشركات (B2B)، حيث تعمل على ربط المصنعين والموزعين وتجار الجملة مع تجار التجزئة في مصر عبر منظومة رقمية مبتكرة تركز على تيسير تنفيذ المعاملات التجارية بينهم بأحدث الوسائل الإلكترونية سهلة الاستخدام. وتتمثل رسالة «فاتورة» في ترسيخ منظومتها الابتكارية لإحداث نقلة نوعية لسوق المعاملات التجارية بين الشركات في مصر. ومن هذا المنطلق، تحرص «فاتورة» على توفير مجموعة من الحلول الرقمية الابتكارية التي تربط بين تجار التجزئة وشبكة متشعبة من الموردين عبر مختلف أنحاء السوق المصرية، تمكينهم من اتخاذ قرارات الشراء المستنيرة من خلال توضيح أسعار المنتجات المطروحة وبياناتها بمنتهى الشفافية، فضلاً عن دعم وتيسير تنفيذ المعاملات التجارية بين الشركات من خلال تقديم أفضل حلول الشراء الآن والدفع لاحقًا للشركات. وقد نجحت «فاتورة» على مدار عامين فقط من انطلاقها؛ في تنمية أنشطتها لتغطي ٢٢ محافظة من مختلف أنحاء مصر، لتحتل بذلك صدارة اللاعبين الرئيسيين في قطاع المعاملات التجارية الرقمية بين الشركات. تحظى منصة «فاتورة» حاليًا بقاعدة عملاء واسعة تتجاوز ٦٠ ألف تاجر تجزئة وأكثر من ١٠٠٠ مورد يقدمون ما يربو على ١٠ آلاف منتج فريد يتنوع بين السلع الاستهلاكية والأدوات الكهربائية. وتتطلع منصة «فاتورة» إلى التوسع بفئات شركائها من الموردين لتغطية قطاعات ومنتجات جديدة مستقبلاً.

ملاحظة حول البيانات التطلعية

في هذا البيان الصحفي، قد تصدر المجموعة المالية هيرميس القابضة بيانات تطلعية، مثل بيانات حول توقعات الإدارة والأهداف الاستراتيجية وفرص النمو وآفاق الأعمال. هذه البيانات التطلعية ليست حقائق تاريخية ولكنها بدلاً من ذلك تمثل فقط إيمان المجموعة فيما يتعلق بالأحداث المستقبلية، والعديد منها غير مؤكد وخارج سيطرة الإدارة ويتضمن من بين أمور أخرى تقلبات الأسواق المالية والإجراءات والمبادرات التي يتخذها المنافسون الحاليون والمحتملون والظروف الاقتصادية العامة وتأثير التشريعات واللوائح والإجراءات التنظيمية الحالية المعلقة والمستقبلية. وبناءً على ذلك، يُحذر القراء من الاعتماد بشكل غير مبرر على البيانات التطلعية، والتي لا تكتب فقط إلا اعتبارًا من تاريخ تقديمها.