السادة / البورصة المصرية قطاع الافصاح

عناية الاستاذة الفاضة / هبة الصيرفى

تحية طيبة وبعد ,,,,,,

بيان بخصوص التعاقد الجديد الخاص بالدرايف ثرو نوضح لسيادتكم الاتى :.

١ – نصيب الشركة من الإيرادات ونسبة تحملها من تكاليف التشغيل : -

تكون ايرادات مو اقع الدرايف ثرو بالكامل وتوسعاتها المستقبلية لصالح شركة سبيد ميديكال وتدخل من ضمن قائمة الدخل المستقلة للشركة ونسبة التكاليف الكلية من هذه الإيرادات ٧٢ % تقريباً

٢ – الأثر المتوقع على إيرادات وارباح الشركة :-

تعظيم إيرادات الشركة نظرا لدخول كافة إيرادات الدرايف ثرو الى رقم اعمال الشركة بشكل مباشر ومن ثم سيتم العمل على زيادة هذه الإيرادات عن طريق اتخاذ قرارات في الاجل القصير لزيادة مو اقع افرع الدرايف ثرووكذا قرارات تسويقية متكاملة بهدف زيادة هذه المبيعات وبالطبع ينعكس ذلك على زيادة الأرباح خلال فترة التعاقد طبقاً للجدول الاتى : .

الفترة	الزيادة فى رقم المبيعات المتوقع	الزيادة فى صافى الربح المتوقع قبل ضريبة الدخل
الربع الاخير من ٢٠٢١	٥٢ مليون	١٤,٥ مليون
عام ٢٠٢٢	٢٥٥ مليون	٧١,٤ مليون
عام ٢٠٢٣ حتى نهاية التعاقد	١٦٥ مليون	٤٦,٢ مليون

٣ – علما بان الشركة تتحمل كافة الالتزامات المالية والفنية الناشئة عن هذا التعاقد

Statment is made to your inquiry about the new drive thru testing contract :

1- Revenues & Costs: The full revenues of the Drive Thru Covid Testing will be added to our Top-line in our independent financial statement and we will bear the whole costs with total costs amounting to 72%

2- Total increase expected in revenues and profits: -

Interval	Increase in revenues	Inncrease in profits before income tax
last quarter of 2021	52 million EGP	14.5 million EGP
2022	255 million EGP	71.4 million EGP
2023 until the end of the contract	165 million EGP	46.2 million EGP

3- SPMD commitments: We bear all financial costs and technical aspects associated with this contract

تحريراً في : ١٩-١٠-٢٠٢١

وتفضلوا بقبول فائق الأحترام ،،،

مدير علاقات المستثمرين

عادل خليل